

Historiker blev webmaster i rejsebureau

Af Marianne Bom

Winnie Sørensens akademiske uddannelse i historie spillede ingen rolle, da hun for et par år siden fik job i rejsebureauet Hannibal & Marco Polo.

Bureauet hyrede oprindelig Winnie på grund af hendes store rejseerfaring i Australien. Siden har hendes arbejdsgiver erkendt, at Winnies akademiske metode er til gavn for firmaet, og hun er avanceret fra sælger på løntilskud til webmaster.

”Når jeg ansætter folk, ser jeg først og fremmest på, om de har forståelse for det at rejse og kan formidle oplevelsen videre. Og her var det Winnies erfaring med at rejse i Australien og hendes store kendskab til Australien, der i sin tid var afgørende for, at hun kom ind i firmaet”, fortæller Jesper Hannibal fra Hannibal og Marco Polo.

Efter at have fulgt Winnies arbejde, må han erkende, at den akademiske metode også er en gevinst for firmaet.

”Den akademiske metode er værdifuld for en virksomhed som vores. Det er noget med at være god til at sætte sig ind i nyt stof, at relatere den viden, man får, til sit arbejde og koge det hele sammen til noget nyt. Det kan for eksempel handle om at udarbejde et tilbud eller lægge noget stof ud på vores hjemmeside på en god måde,” siger Jesper Hannibal.

Begyndte som sælger

I dag arbejder historikeren som webmaster. Men hun begyndte et helt andet sted hos Hannibal & Marco Polo. Hun var først i ulønnet praktik i rejsebureauet i forbindelse med et kursus i layout og webdesign. I den periode på to måneder udarbejdede hun brochurer og andet skriftligt materiale for virksomheden.

Derefter fik hun ansættelse med løntilskud i et halvt år. Halvdelen af tiden kunne hun fortsætte med webarbejdet, men den anden halvdel skulle hun være sælger:

”Vejen til drømmejobbet kan være kringlet, og det kan være nødvendigt med nogle kompromisser undervejs,” siger Winnie, der i øvrigt mener, at det er en fordel som webmaster at kende salgsarbejdet.

Løntilskud til optræning

Som sagt har Jesper Hannibal, fået så meget respekt for det, akademikere kan bidrage med, at han for nylig har ansat endnu en. Den nye mand har et stort kendskab til Sydamerika, og han er som udgangspunkt ansat som sælger. Også han får chancen på løntilskud:

”Vi har ikke penge til at give en anstændig løn til en akademiker fra første dag. Takket være løntilskuddet kommer vi ned på en lønudgift, så vi kan forsvare, at vi skal bruge tid på at træne akademikeren op på vores felt. Samtidig er det halve år med løntilskud en periode, hvor vi kan danne os et billede af, om ansættelsen holder,” siger Jesper Hannibal.